

MERGERS & ACQUISITIONS

Zertifikatslehrgang an der Universität Münster



JurGrad[°]

Masterstudiengänge an
der Universität Münster

23.–27. Juni 2020

DER BESTE WEG ZU IHREM ZIEL.

Zertifikatslehrgang: Mergers & Acquisitions



Prof. Dr. Ingo Saenger



Jens Hörmann

Sehr geehrte Damen und Herren,

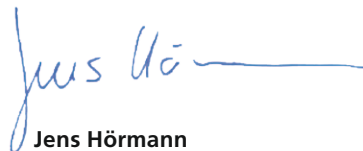
2020 bietet das Institut für Internationales Wirtschaftsrecht der Westfälischen Wilhelms-Universität Münster in Kooperation mit der JurGrad gGmbH zum 17. Mal den Zertifikatslehrgang M&A an.

Der Kurs vermittelt die Grundlagen für die erfolgreiche Durchführung von M&A-Transaktionen. Er richtet sich in erster Linie an Berufsanfänger und Berufsträger mit bis zu drei Jahren Berufserfahrung aus allen Bereichen der M&A-Praxis. Aber auch Teilnehmer, die bereits über Erfahrungen mit M&A-Transaktionen verfügen, können ihr Wissen in einzelnen Bereichen vertiefen. Unsere Praxisdozenten sind in führenden Kanzleien und Unternehmensberatungen tätig, die sich im Bereich M&A spezialisiert haben. Sie erläutern die tatsächlichen, rechtlichen und wirtschaftlichen Grundlagen des Unternehmenskaufs sowohl in theoretischer als auch in praktischer Hinsicht auf höchstem Niveau. Schwerpunkte des Kurses bilden die Themenbereiche Unternehmensbewertung, Due Diligence, M&A-Versicherungen und Unternehmenskaufvertrag. Auch dem Gebiet des öffentlichen Übernahmerechts wird Beachtung geschenkt. Es werden Übernahmeangebote, Squeeze out und Delisting dargestellt. Der Bereich Distressed M&A bildet einen weiteren Schwerpunkt des Lehrgangs, um auch die Besonderheiten des in der Praxis häufigen Unternehmenskaufs aus der Insolvenz zu beleuchten. Das Thema Managementbeteiligungen rundet das Programm des Lehrgangs ab.

Wir würden uns freuen, Sie als Teilnehmer/in des Zertifikatslehrgangs M&A 2020 an der Westfälischen Wilhelms-Universität in Münster begrüßen zu dürfen.



Prof. Dr. Ingo Saenger
Institut für Internationales
Wirtschaftsrecht



Jens Hörmann
P+P Pöllath + Partners

Erfahrene Experten

Um Ihnen das Beste aus Theorie und Praxis zu vermitteln, arbeiten wir mit renommierten und erfahrenen Partnern zusammen. Sie zählen zu den führenden Experten in ihrem Tätigkeitsbereich.



Dienstag, 23. Juni 2020

Ablauf von M&A-Transaktionen und Rolle der Berater | 09.30 – 13.00 Uhr

- Überblick über den Ablauf und die Gestaltungsmöglichkeiten von M&A-Verfahren
- Unterschiede zwischen Bieterverfahren und bilateralen Verhandlungen
- Rolle der Berater im M&A-Prozess

Unternehmenskaufverträge | 13.45 – 18.30 Uhr

- Share deal vs. asset deal
- Zentrale Elemente von Unternehmenskaufverträgen
- Kaufpreisallokation
- Risikoallokation zwischen Verkäufer und Käufer (Garantien, Freistellungen, Haftungsbeschränkungen)
- Vorvertragliche Vereinbarungen
- Fallbeispiel

Dozenten

Jens Hörmann, P+P Pöllath + Partners, München

Dr. Roman Stenzel, P+P Pöllath + Partners, München



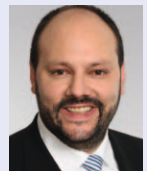
Mittwoch, 24. Juni 2020

Bewertung der Zielgesellschaft | 08.30 – 15.00 Uhr

- Allgemeine Grundsätze und Zielsetzung
- Überblick über unterschiedliche Bewertungsverfahren
- Enterprise vs. Equity Value: Überleitung und Bestimmung Abzugskapital
- Multiples vs. DCF: Anwendung, Stärken & Schwächen
- Ableitung Cashflow-Größen aus Gewinn- und Verlustrechnung und Bilanz
- Bestimmung Kapitalkosten für Fremdkapital und Eigenkapital
- Überlegungen zur Erstellung und Plausibilisierung von Business Plänen
- Synergien vs. Leveraged-Buyout: Sichtweise eines Strategen vs. Sichtweise eines Finanzinvestors
- Von der Bewertung zum Kaufpreis: Perspektive von Käufer und Verkäufer
- Reflektion der Ergebnisse im SPA und Verknüpfung zu Erkenntnissen der Due-Diligence-Phase
- Case Study und Besprechung von Lösungsansätzen

Dozent

Christian Gerber, CFA, I-ADVISE AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Düsseldorf



Mittwoch, 24. Juni 2020



Legal Due Diligence | 15.30 – 17.30 Uhr

- Grundlagen (Begriff, Funktionen und Arten der Due Diligence)
- Ausgewählte Rechtsfragen (Pflicht zur Durchführung einer Due Diligence, Gesellschafts-/ Kapitalmarktrechtliche Grenzen der Informationsverschaffung)
- Durchführung der Due Diligence (Vorbereitungs-/Durchführungsphase, „Goldene Regeln“ zur Erstellung des Due-Diligence-Reports)
- Beraterhaftung (Haftung gegenüber dem Auftraggeber/Dritten)

Dozent

Dr. Carsten A. Paul, LL.M., Linklaters LLP, Düsseldorf

Donnerstag, 25. Juni 2020



Financial/Tax Due Diligence | 08.30 – 12.30 Uhr

- Herkunft, Zweck und Aufgaben
- Due Diligence Review/Due Diligence Report
- Finanzielle und steuerliche Fragen

Dozenten

Dirk Nawe, KPMG, Düsseldorf

Jörg Ufer, KPMG, Düsseldorf



Manager in M&A-Transaktionen | 13.15 – 17.30 Uhr

- Management Incentives
- Incentives der Zielgesellschaft
- Incentives des Verkäufers
- Bieterseitige Incentives – mit Fokus auf MEP-Strukturen (Grundzüge, Sweet Equity, steuerrechtlicher Hintergrund, Leaver Scheme)
- Fallbeispiel

Dozenten

Prof. Dr. Alexander Götz, Blättchen & Partner GmbH, München

Dr. Benedikt Hohaus, P+P Pöllath + Partners, München

Dr. Barbara Koch-Schulte, P+P Pöllath + Partners, München



Freitag, 26. Juni 2020

Distressed M&A | 08.30 – 12.30 Uhr

- Marktumfeld, Hauptgründe und Perspektiven
- Rolle der Eigentümer/Banken/Manager
- Verlaufsstufen einer Krise: Einfluss auf Strategie und zeitlichen Ablauf
- Fallbeispiel

Dozentinnen

Dr. Sylwia Maria Bea, White & Case LLP, Frankfurt am Main
Sylvia Fiebig, White & Case LLP, Hamburg



Übernahmeangebot, Squeeze-Out und Delisting in Deutschland | 13.15 – 17.30 Uhr

- Ablauf einer öffentlichen Übernahme
- Transaktionsstrukturierung, -absicherung
- Feindliche Übernahmen
- Squeeze-Out
- Delisting, Downlisting

Dozent

Dr. Daniel Meyer, LL.M. (Berkeley), EMBA, Linklaters LLP, Düsseldorf



Samstag, 27. Juni 2020

M&A-Versicherungen | 08.30 – 12.30 Uhr

- Überblick M&A-Versicherungen
- Einbindung in den Transaktionsprozess
- Warranty & Indemnity-Versicherung
- Haftung nach Unternehmenskaufvertrag und W&I Police

Dozentin

Dr. Mirjam Boche, Arqis Rechtsanwälte Partnergesellschaft, Düsseldorf



Die JurGrad gGmbH

Die JurGrad ist Trägerin des Weiterbildungsangebotes der Rechtswissenschaftlichen Fakultät der Westfälischen Wilhelms-Universität Münster. Seit 2002 bieten wir berufsbegleitende Masterstudiengänge und Zertifikatslehrgänge nach dem neuesten Stand von Lehre und Forschung an. Durch die Zusammenarbeit mit namhaften Dozenten geben wir den Teilnehmern die Möglichkeit, sich optimal in ihrem jeweiligen Tätigkeitsbereich weiterzubilden. Welches Ziel Sie auch haben – wir begleiten Sie von Anfang an.

Anmeldung und Kosten

Absolventen und Teilnehmer unserer Masterstudiengänge erhalten einen Nachlass i.H.v. 50 % auf die Kursgebühr. Ein Nachweis ist der Anmeldung in Kopie beizulegen.

Standard	1.800 €
JurGrad-Absolventen/Teilnehmer	900 €

Sie möchten gerne mehrere Teilnehmer entsenden? Bitte sprechen Sie uns an!

Auf die ersten 20 Anmeldungen gewähren wir einen Frühbucherrabatt in Höhe von 10 % auf die jeweilige Kursgebühr.

In der Kursgebühr enthalten sind alle Kosten für Kursunterlagen sowie Erfrischungen. Für die Anmeldung zum Zertifikatslehrgang nutzen Sie bitte unser [Anmeldeformular](#).

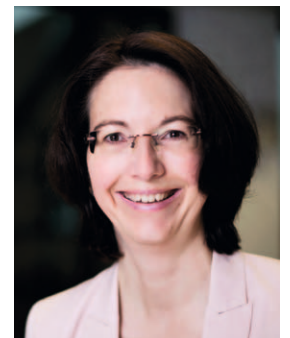
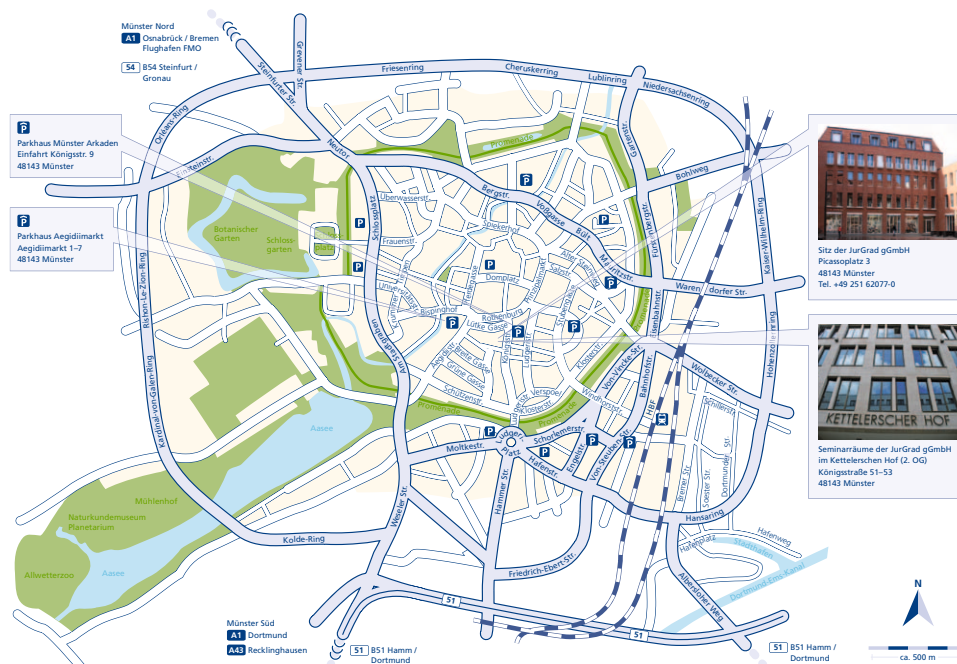
Nach erfolgreicher Teilnahme erhalten Sie ein Teilnahmezertifikat der Universität Münster. Auf Wunsch stellen wir eine Bescheinigung nach § 15 FAO aus.





Haben Sie Fragen zum Zertifikatslehrgang?

Sie erreichen uns von Montag bis Freitag in der Zeit von 8.00 bis 17.00 Uhr. Häufig ist auch nach 17.00 Uhr bzw. am Samstag ein Ansprechpartner vor Ort. Falls Sie Fragen haben, die Sie uns gerne persönlich stellen möchten, laden wir Sie herzlich ein, bei uns vorbeizuschauen.



Rechtsanwältin
Kirsten Schoofs
kirsten.schoofs@jurgrad.de
Telefon: +49 251 62077-10

Die JurGrad Masterstudiengänge:

- ARBEITSRECHT (LL.M.)
- ERBRECHT & UNTERNEHMENSNACHFOLGE (LL.M.)
- IMMOBILIENRECHT (LL.M.)
- MEDIZINRECHT (LL.M.)
- MERGERS & ACQUISITIONS (LL.M./EMBA)
- STEUERWISSENSCHAFTEN (LL.M./EMBA)
- VERSICHERUNGSRECHT (LL.M.)
- WIRTSCHAFTSRECHT (LL.M.)



JurGrad gGmbH
Picassoplatz 3
48143 Münster

Telefon: +49 251 62077-0
Telefax: +49 251 62077-17

info@jurgrad.de
www.jurgrad.de



JurGrad^{°•}

Masterstudiengänge an
der Universität Münster

DER BESTE WEG ZU IHREM ZIEL.